



Cloud Loire. Trois entreprises pour une offre globale

● **NTIC.** En lançant la marque Cloud Loire, Services 2i, TDP-IP et E-liance veulent prendre des parts de marchés aux grands acteurs généralistes du secteur.

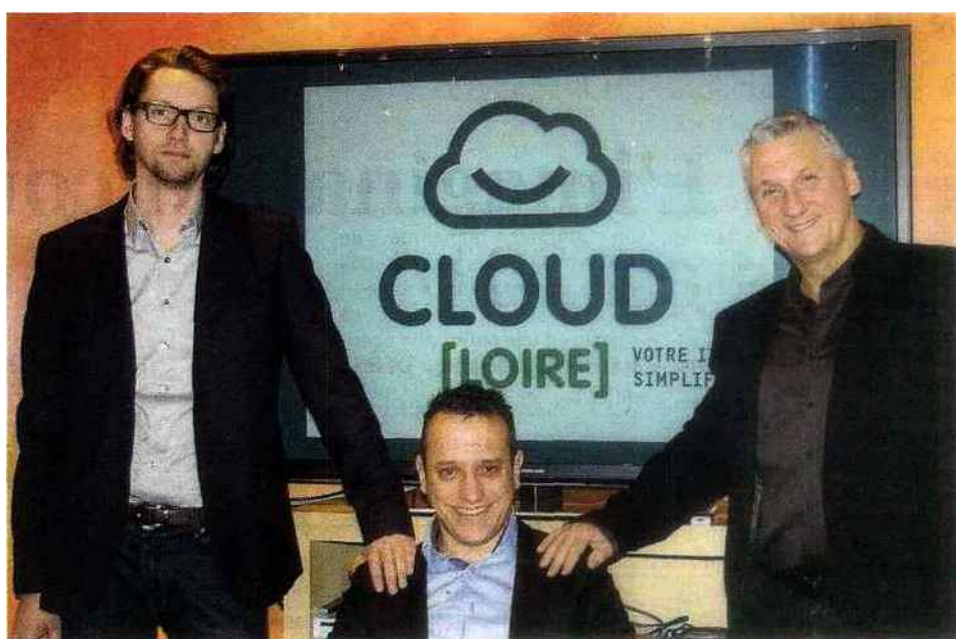
Afin de se positionner comme challengers des leaders régionaux, trois entreprises stéphanoises des NTIC ont choisi de conjuguer leurs efforts. Services 2i (infogérance), DP-IP (téléphonie) et E-liance (télécoms) ont commencé à travailler ensemble il y a un an et demi.

Aujourd'hui, elles lancent officiellement la marque Cloud Loire qui chapeaute l'offre globale de ces trois PME représentant quarante salariés, 4,5 M€ de chiffre d'affaires et 2.000 clients. À cette occasion, une journée d'information est organisée le 3 avril, au stade Geoffroy-Guichard, en partenariat avec Microsoft France, Aastra et Lotim télécom.

Cloud Loire se positionne comme un acteur multispécialiste et propose une offre spécifique autour du "cloud computing" (informatique dématérialisée). « Nous sommes trois entreprises qui ont une stratégie d'expert dans leur domaine », précise Thomas Hernandez, de la société E-liance. « Nous sommes inattaquables sur le sujet de la technique », renchérit Thierry Veyre, dirigeant de Services 2i.

+20 % de chiffre d'affaires ?

En clair, les trois PME veulent prendre des parts de marché aux grands acteurs généralistes de la région. « J'attends des retombées économiques significatives, mon objectif est de faire progresser mon chiffre



De g. à dr. : Alexandre Jean, responsable du service commercial chez Services 2i, Thomas Hernandez (e-liance) et Thierry Chapelon (TDP-IP).

d'affaires de 20 % sur l'exercice », souligne Thierry Veyre.

Interlocuteur unique

Avant de lancer Cloud Loire, les trois entreprises ont travaillé à la mise au point d'un process de coopération tant au niveau commercial que des équipes techniques et de la production.

Ainsi, chaque client de Cloud Loire a face à lui un interlocuteur unique qui centralise l'information et effectue le suivi du dossier. « Les clients ont tous souffert un jour ou l'autre de l'effet ping-pong où un servi-

ce vous renvoie systématiquement vers un autre », note Thierry Chapelon, de la société TDP-IP.

Dans le courant de l'année, leur concept adoptera une forme juridique (SAS) qui facilitera les démarches conjointes.

À ce jour, Cloud Loire compte une vingtaine de références, dont les transports Chazot, Wallstreet institute et le cabinet Aliantis.

Il travaille actuellement à la conception d'une plateforme dématérialisée pour la fédération du BTP de la Loire. À plus long terme, il n'est pas exclu

que Cloud Loire ouvre ses portes à de nouvelles entreprises. Le concept pourrait également être dupliqué dans d'autres départements.

Yann Petiteaux

CLOUD LOIRE

(Saint-Étienne)

Dirigeants : Thierry Veyre (Services 2i), Thierry Chapelon (TDP-IP) et Thomas Hernandez (E-liance)

40 collaborateurs

CA 2013 : 4,5 M€

<http://cloud-loire.fr/>