

Date : 20/06/12

## Wall Street Institute à la recherche de franchisés

L'enseigne Wall Street Institute communiqua à propos de son programme de développement, dévoilant son objectif d'ouvrir une centaine d'écoles en France sur des zones couvrant de 80 000 à 200 000 habitants dans les années à venir. Voici les villes dans lesquelles le réseau recherche particulièrement des franchisés : Lorient, Quimper, Saint-Malo et Saint-Brieuc (en Bretagne), Caen, Le Havre, Rouen et Evreux (en Normandie) ainsi qu' Angers, Le Mans, Laval, Cholet et plus au sud : Limoges, Pau, Montpellier, Perpignan et Cannes.

**Wall Street Institute** souhaite également couvrir les villes suivantes, à un horizon plus lointain : Arras, Beauvais, Béziers, Blois, Boulogne-sur-Mer, Bourges, Bourgoin-Jallieu, Châlons-en-Champagne, Charleville-Mézières, Chartres, Clermont-Ferrand, Compiègne, Orange, Roanne, Saint-Priest, Troyes et Valence.

« Avec une rentabilité avant impôts historiquement proche de 15% du chiffre d'affaires, les franchises **Wall Street Institute** sont particulièrement rentables. Avec un apport en capital limité à 80 000 euros (+ 160 000€ de dettes bancaires), la majorité de nos franchisés remboursent leur investissement en 2 ans », explique **Natanael Wright**, le Président-Fondateur du réseau français de **Wall Street Institute**.

Pour ouvrir une franchise **Wall Street Institute** il faut un apport personnel de 80 000 €

Rodolphe Hatchadourian, [observatoirede lafranchise.fr](http://observatoirede lafranchise.fr)

## Évaluation du site

Portail de la franchise. Il distille infos et conseils sur ce domaine. On y trouvera aussi un annuaire français et européen de la franchise, ainsi que des brèves et interviews.

Cible  
Professionnelle

Dynamisme\* : 13

\* pages nouvelles en moyenne sur une semaine